

Optimal Timing of TV Commercials: Symmetrical Model

Tomáš Kadlec
CERGE-EI

January 2002

Abstract

In this paper I study the behavior of free-good producers (TV broadcasters) on a market where every consumer (TV viewer) perpetually makes a decision whether to consume and which product (TV channel) to consume contingent on the attractiveness of the currently consumed product. Every producer optimally allocates a time period where a product with higher attractiveness (TV program) is replaced by a product with lower attractiveness (advertising). While products with higher attractiveness represent producers' costs, products with lower attractiveness bring in revenue that is proportional to the audience reach. I assume that consumers choose among products and the outside option following a Markov process where probabilities of transition reflect various attractiveness of the products. Given symmetrical positions of the producers, I prove that their optimal strategy is to put their commercial breaks into the same or very close times. For some setting of the parameters, the breaks will overlap perfectly. Given the perfect overlap, both broadcasters are better off if they fragment their breaks into shorter breaks keeping the total amount of commercial time the same.

V tomto článku studuji chování televizních stanic na trhu sledovanosti, kde se každý divák rozhoduje zda a kterou stanicí sledovat v závislosti na atraktivitě právě sledovaného programu. Každá z televizních stanic optimálně vybírá, ve kterém case produkt s vyšší atraktivitou (televizní program) nahradit produktem s nižší atraktivitou (reklama). Zatímco televizní program představuje náklad pro televizní stanici, reklama je zdrojem příjmu, které jsou úměrné její sledovanosti. Předpokládám, že diváci se pohybují mezi jednotlivými kanály a stavem, kdy televizi nesledují, náhodně podle Markovova procesu, ve kterém pravděpodobnosti přechodu odrážejí atraktivitu daného programu. Pokud jsou na trhu dvě stanice a mají symetrické postavení, jejich optimální strategií je takové nacasování reklamy, při kterém se jejich reklamní bloky překrývají. Pro určité nastavení parametru je optimální překryv 100%-ní. Při takovém překryvu by navíc televizní stanice měly rozdelit svůj celkový reklamní čas do co nejmenších bloků.

Acknowledgements: I am especially grateful to Prof. Avner Shaked for his critical and useful comments. The usual disclaimer applies.

Address: CERGE-EI, Politických veznu 7, 111 21 Prague, Czech Republic. E-mail: tomas.kadlec@cerge-ei.cz. CERGE-EI is a joint workplace of the Center for Economic Research and Graduate Education, Charles University, and the Economics Institute of the Academy of Sciences of the Czech Republic.