

Can Immigrants Hurt Trade?

Tomáš Konečný*

CERGE-EI[†]

May, 2007

Abstract

This paper estimates the impact of immigrant network spillovers on international trade. Contrary to previous studies focusing mostly on the trade enhancing role of immigrant networks, the present framework allows for potential trade *diverting* effects. A simple matching model that incorporates *both* trade creation and diversion channels furthermore points at the importance of relative as opposed to absolute measures of immigrant networks. Using a new dataset of 19 OECD countries, I find that while immigrant networks indeed facilitate exports from host to source country, they simultaneously hurt trade with the host country's other trading partners. In addition, I find that the impact of information-related trade barriers might be negatively related to the economic size of the trading partner. In particular, the larger the trading partner, the smaller the trade benefits of lower information costs due to a shared common language.

Abstrakt

V článku odhaduji vliv vazeb imigrantů na domovskou zemi v mezinárodním obchodě. Narozdíl od předchozích studií, které zkoumaly pouze jejich potenciální přínos, se zaměřuji i na možné náklady ve formě odklonu obchodních toků. Součástí práce je jednoduchý model zachycující jak přínosy, tak i náklady imigrantských vazeb. Model dále poukazuje na důležitost relativních ukazatelů množství imigrantů, které byly v dosavadní literatuře opomíjeny. V empirické části používám nová data zahrnující 19 hostitelských zemí v rámci sdružení OECD. Výsledky naznačují, že ačkoliv imigranti rozvíjejí obchod s domovskou zemí, mají zároveň negativní vliv na obchod hostitelské země s ostatními obchodními partnery. V práci také ukazují, že dopad informačních bariér na mezinárodní obchod je inverzní funkcí velikosti obchodního partnera.

Keywords: international trade, immigration, informal trade barriers

JEL Classification: F22, O24

I would like to thank CERGE-EI and the Czech Academy of Sciences for generous financial support during my stay at the University of California, San Diego. Special acknowledgment goes to James Rauch, UCSD, who helped substantially to formulate the ideas in the paper. I would also like to thank Libor Dušek and Štěpán Jurajda for their invaluable comments. During the course of my work on this paper, I benefited from the feedback provided by Julian Betts, Peter Katuščák, Andreas Ortmann and Krešimir Žigić. The usual disclaimer applies.

* CERGE-EI, Politických vězňů 7, Prague, 111 21, Czech Republic. Email: tomas.konecny@cerge-ei.cz

† CERGE-EI is a joint workplace of the Center for Economic Research and Graduate Education, Charles University, and the Economics Institute of the Academy of Sciences of the Czech Republic